



"El siguiente material presenta información general acerca de La Comer, S.A.B. de C.V. "La Comer" tal como es a la fecha de la presentación. Dicha información se muestra en forma resumida y no pretende ser completa. Tampoco constituye una recomendación para inversionistas potenciales. Esta presentación es estrictamente confidencial y no debe ser divulgada con alguna otra persona. Ninguna representación o garantía expresada o implicada, es intencional, y no debe de hacerse énfasis en la exactitud, precisión o totalidad de la información presentada aquí.

Esta presentación puede contener declaraciones que expresan las expectativas de la dirección acerca de los eventos o resultados futuros en vez de hechos históricos. Estas declaraciones hacia el futuro implican riesgos e incertidumbre que pueden causar que los resultados reales difieran materialmente de los proyectados y La Comer no puede asegurar que dichas declaraciones probarán ser correctas. Estos riesgos e incertidumbres incluyen factores relacionados con la economía mexicana, que pueden mostrar volatilidad y que pueden verse afectados de forma adversa por el factores de otros países, relacionados con el negocio de venta al detalle, que es cíclico por naturaleza; y relacionado con la industria altamente competitiva en la cual La Comer opera. Para información adicional sobre factores que pueden causar que los resultados reales de La Comer difieran respecto a las expectativas mostradas en esta presentación, por favor refiérase a los reportes de La Comer archivados en la Bolsa Mexicana de Valores.

Esta presentación no constituye una recomendación, invitación o solicitud de oferta para suscribir o comprar valores: ningún contenido dentro de ella conforma la base de un contrato o compromiso similar."

LA COMER RESUMEN

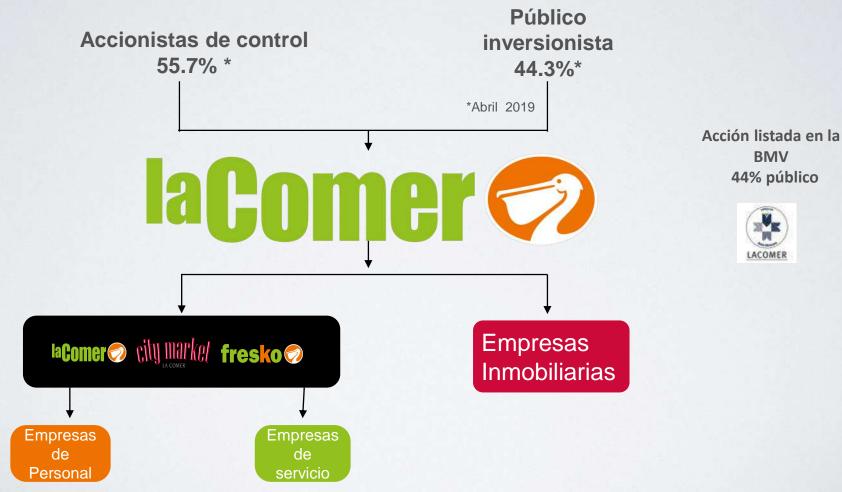


- Casi 60 años de experiencia en el mercado mexicano de Autoservicios.
- Tiendas: 71, con mas de 300,000 m².de área de ventas, en 4 diferentes formatos.
- Distribución Geográfica: 60% de las tiendas ubicadas en el área metropolitana de la Ciudad de México
- Bienes Inmuebles:
 - √ 47 unidades (de los cuales 35 son tiendas que representan el 61% área ventas)
 - √ 340 espacios comerciales (+70,000 m² área rentable);
- **Empleados**: 12,000
- Marcas y Logos: La Comer, City Market, Fresko, Sumesa, Golden Hills,
 Farmacom, Pet's Club, Miércoles de Plaza, Monedero Naranja y el logo el Pelícano.
- Campañas : "Temporada Naranja", "Miércoles de plaza", "¿ Vas al Super o a La Comer?", "La Comer en tu casa".
- 2 Centros de Distribución: Ciudad de México y Guadalajara.



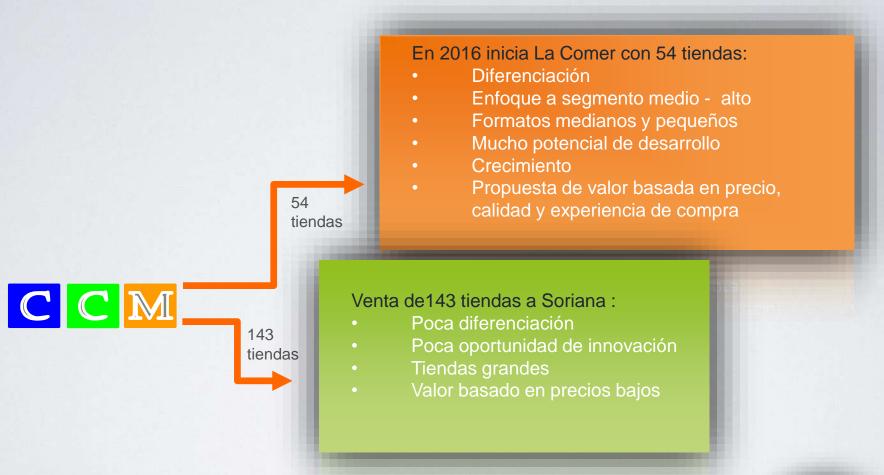
ESTRUCTURA CORPORATIVA

La Comer es producto de la escisión de Controladora Comercial Mexicana (CCM), en donde de las 197 tiendas que operaba, se realizó la venta de 143 tiendas a la empresa Soriana.



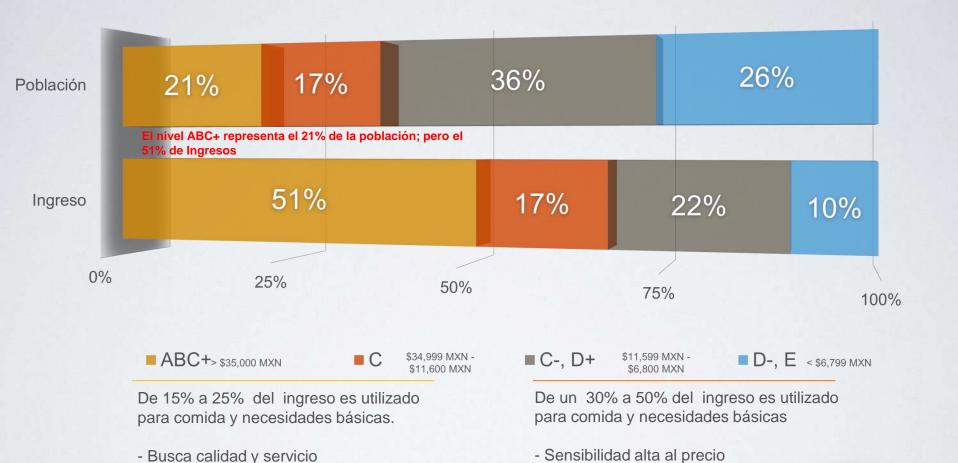
La Comer inícia operaciones el 1º de enero de 2016 con 54 tiendas

NUEVO GRUPO LA COMER - RACIONAL DE LA ESCISIÓN





NIVELES SOCIOECONÓMICOS EN MÉXICO





MERCADO OBJETIVO DE LA COMER



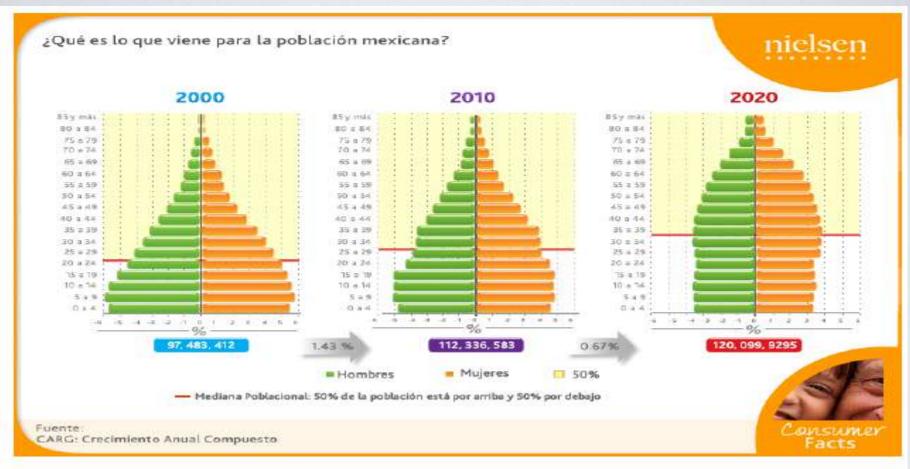
CLASES SOCIOECONÓMICAS MEDIAS Y ALTAS

¿Porque?

No es un mercado bien atendido
Competimos mejor contra otros jugadores
El cliente valora mejor nuestros atributos
Estos segmentos resisten mejor las crisis
Potencialmente mas redituable

POBLACION DE MÉXICO SE ESTÁ VOLVIENDO MENOS JOVEN





A medida que México se convierte en un país "más viejo", los ingresos disponibles aumentan y el gusto por la "cultura y la sofisticación" aumenta..

ESTRATEGIA



Diferenciación:

- Superior en calidad de perecederos
- Experiencia de compra agradable
- Ambiente de compra superior
- Empleados capacitados
- Productos premium y gourmet
- Colección de productos importados
- Departamentos especializados como cava y comida preparada
- Precios justos y competitivos



MISIÓN

Ser la cadena de autoservicio que mejor atiende al público de nivel socioeconómico medio y alto del país, ofreciendo la mejor experiencia de compra en el mercado basada en : calidad, atención y servicio.



MARCAS & FORMATOS

La Comer es la marca que llevan todos los formatos para mostrar una imagen consistente.



CIU Markette LA COMER

- Gran selección de productos gourmet, así como: vinos, quesos, carne, abarrotes importados, y una selección de productos orgánicos.
- Convenios exclusivos de productos de marcas de renombre internacional
- Ambiente sofisticado y un servicio de alta calidad
- Alimentos preparados para su consumo dentro y fuera de la tienda
- Departamentos especializados de alimentos preparados como tapas, mariscos, chocolatería, heladería, cafetería y pastelería fina, entre otros.
- 12 tiendas
- Área de ventas entre 3,000 a 5,000 m2
- Localizado en zonas de alto ingreso



CITY MARKET MONTERREY

















- Supermercado con una variedad seleccionada de productos especiales (kosher, orgánico).
- Excelente calidad de productos perecederos, enfatizando la frescura.
- Diseñado especialmente para una compra conveniente y rápida.
- 14 tiendas
- Área de ventas de aproximadamente 1,500 a 4,000 m2
- Ubicado en zonas de alto poder adquisitivo a lo largo de las grandes ciudades.

FRESKO MIGUEL ÁNGEL DE QUEVEDO, CDMX











acomer

- Además de los productos perecederos y comestibles, este formato ofrece mercancía general y electrodomésticos como vajillas y mantelería, entre otros.
- La Comer ofrece una mayor rango y variedad de productos.
- Departamentos especializados como Xpressa Café, comida preparada y pastelería fina
- Ubicado en grandes centros comerciales.
- Área de ventas de 4,000 a 7,500 metros cuadrados

LA COMER PUEBLA















Servicio entrega a domicilio-Omnicanal

Desde el inicio de La Comer, se creó una nueva área enfocada en el comercio electrónico y el servicio a domicilio

 Estrategia de diferenciación basada en un mejor servicio y una calidad inigualable en productos perecederos.

2016: Mejora en operaciones y servicio

2017: Nueva plataforma fácil de usar

✓ Integrada con sistemas internos

2018: Campaña promocional: "Tú a lo tuyo y La Comer en tu Casa"

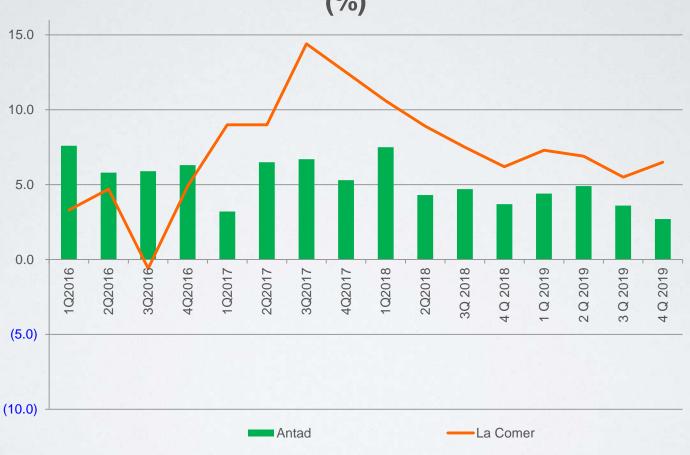
- Nueva app
- Plan, duplicar las ventas

2019: Nuevas formas de pago

- Mejor marketing en línea
- Actividades promocionales mejoradas
- ✓ El servicio en tiendas Sumesa disponible
- ✓ En 2019, 2.0% de las ventas totales
- ✓ Plan de duplicar las ventas en los próximos 12 a 18 meses.

CRECIMIENTO VMT

Crecimiento VMT sector Autoservicios (%)



INFORMACIÓN FINANCIERA

	Dic-13* %	Dic-14* %	Dic-15** %	Dic-16 %	Dic-17 %	Dic-18 %	Dic-19 %
Ventas netas	12,071 100	13,078 100	14,041 100	14,757 100	16,635 100	19,119 100	21,591 100
Costo de ventas	9,078 75.2	9,781 74.8	10,531 75.0	11,148 75.5	12,423 74.7	14,078 73.6	15,698 72.7
Utilidad bruta	2,993 24.8	3,297 25.2	3,509 25.0	3,610 24.4	4,213 25.3	5,041 26.4	5,893 27.3
Gastos	1,969 16.3	2,166 16.6	2,330 16.6	3,184 21.6	3,441 20.7	3,994 20.9	4,775 22.1
Ut. operativa	981 8.1	1,077 8.2	1,174 8.4	416 2.8	772 4.6	1,047 5.5	1,119 5.2
EBITDA (1)							1,979 9.2
Flujo operativo ⁽²⁾	1,228 10.2	1,378 10.5	1,465 10.4	938 6.4	1,374 8.3	1,753 9.2	1,783 8.3

^{*}Millones de pesos. Información financiera Proforma, Prospecto La Comer, BMV



^{**}Millones de pesos. Información financiera proforma preparada por la administración

^{(1) 2019} Información financiera, incluye efectos de la Norma NIIF 16

⁽²⁾ Flujo Operativo se refiere al EBITDA menos el flujo por pago de rentas. EBITDA sin aplicar NIIF 16.

INFORMACIÓN FINANCIERA

Estado de Resultados 4Q 2019

	4 Q 2019 BMV			*Proforma 2018	var. vs 2019
	2019	%	2018	2018	
Ventas netas	5,748.5	100.0	5,070.5	5,070.5 100	0.0 13.4%
Costo de ventas	4,176.1	72.6	3,729.2	3,729.1 73	3.5 12.0%
Utilidad bruta	1,572.4	27.4	1,341.3	1,341.4 26	6.5 17.2%
Gastos generales	1,319.3	23.0	1,136.3	1,114.0 22	2.0 18.4%
Utilidad de operación	253.1	4.4	205.0	227.4	1.5 11.3%
EBITDA ¹	482.3	8.4	371.2	415.4	3.2 16.1%
Flujo operativo ²	429.0	7.5	371.2	371.2	7.3 15.6%
RIF	(7.2)	(0.1)	67.6	36.4	.7 -119.8%
Impuestos y otros	33.0	0.6	138.0	138.0	-76.1%
Utilidad neta	278.8	4.8	410.5	401.9	7.9 -30.6%
Venta Mismas Tiendas %	6.6		6.2		
Clientes (miles)	17,664		16,318		8.2%
Número de tiendas	71		65		9.2%
Área de venta en m²	300,780		272,738		10.3%

Millones de pesos mexicanos



⁽¹⁾ EBITDA se refiere a la utilidad en operación antes de depreciaciones y amortizaciones.

⁽²⁾ Flujo Operativo se refiere al EBITDA menos el flujo por pago de rentas. EBITDA sin aplicar NIIF 16.

^{* 2018} Información financiera proforma, incluye efectos de la Norma NIIF 16

INFORMACIÓN FINANCIERA

Estado de Resultados Acumulados

	Al 31 de diciembre			*Proforma 2018		var. vs 2019	
	2019	%	2018	2018			
Ventas netas	21,591.4	100.0	19,119.1	19,119.1	100.0	12.9%	
Costo de ventas	15,698.4	72.7	14,081.2	14,080.8	73.6	11.5%	
Utilidad bruta	5,893.0	27.3	5,037.9	5,038.3	26.4	17.0%	
Gastos generales	4,774.5	22.1	3,990.4	4,144.5	21.7	15.2%	
Utilidad de operación	1,118.5	5.2	1,047.5	893.9	4.7	25.1%	
EBITDA 1	1,979.2	9.2	1,752.5	1,685.1	8.8	17.4%	
Flujo operativo ²	1,783.1	8.3	1,752.5	1,522.8	8.0	17.1%	
RIF	9.7	0.0	140.3	26.7	0.1	-63.7%	
Impuestos y otros	(112.7)	(0.5)	(98.4)	(40.6)	(0.2)	177.6%	
Utilidad neta	1,015.4	4.7	1,089.4	880.0	4.6	15.4%	
Venta Mismas Tiendas %	6.5		8.2				
Clientes (miles)	68,649		64,303			6.8%	
Razón días inventarios	67		68			-1.6%	
Razón días proveedores	72		75			-3.9%	
Número de tiendas	71		65			9.2%	
Área de venta en m²	300,780		272,738			10.3%	

Millones de pesos mexicanos

⁽²⁾ Flujo Operativo se refiere al EBITDA menos el flujo por pago de rentas. EBITDA sin aplicar NIIF 16. * 2018 Información financiera proforma, incluye efectos de la Norma NIIF 16 y sin considerar la utilidad extraordinaria por \$230 millones por la venta de terreno.



⁽¹⁾ EBITDA se refiere a la utilidad en operación antes de depreciaciones y amortizaciones.

BALANCE

AL 31 DE DICIEMBRE 2019

Activos		Pasivo y Capital Contable	
Activo circulante			
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,391	Proveedores y otras cuentas por pagar	3,902
Clientes neto (cuentas y documentos por cobrar)	762	Impuestos por pagar	149
Impuestos por recuperar	9	Pasivos por arrendamiento a corto plazo	59
Inventarios	3,260	Otros pasivos circulantes	253
Otros activos no financieros	112	Pasivos ciruclantes	4,363
Total activos circulantes	6,534	Pasivos por arrendamiento a largo plazo	1,283
		Provisiones por beneficios a los empleados a largo plazo	122
		Pasivo por impuesto diferido	137
		Total pasivos a largo plazo	1,541
Propiedades, planta y equipo (neto)	13,385	Pasivos totales	5,904
Propiedades de inversión	627		
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	6,278	Capital Social	1,967
Activo por derecho de uso	1,328		
Activos por impuestos diferidos	137	Prima en emisión de acciones	207
Otros activos no financieros no circulantes	602	Utilidades acumuladas	19,096
Total activos no circulantes	22,357	Otros resultados integrales acumulados	1,717
		Total participación controladora	22,987
		Capital contable	22,987
Activos totales	28,891	Total pasivo y capital contable	28,891

Millones de pesos al 31 de diciembre de 2019



APERTURAS

La Comer lleva a cabo un plan de expansión para abrir nuevas tiendas, dando prioridad a los formatos Fresko y City Market para aumentar su escala de operación.

